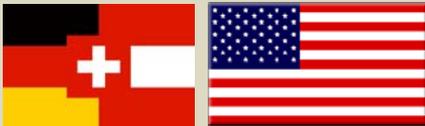


THE POWER OF THE UNITED STATES MARKETPLACE CONTINUES TO LURE EUROPEAN INVESTMENT AND BUSINESS EXPANSION.

Companies – both large and small – routinely take advantage of the enormous potential of international markets. The level of European investment and expansion activity in the U.S. has been relatively high, driven by market size, receptivity to new technology, high profit potential, low operating costs, labor availability, and market opportunities associated with NAFTA. There is no doubt the U.S. market is a powerhouse and an important place for leading companies to see and be seen while conducting business.

In foreign markets, however, what works best in one area of the world may not work well in others. Seeking assistance from a partner with insight and “on the ground” expertise in the targeted new country is critical to success. U.S. laws, customs, and business practices are different – and many European firms fail to appreciate the significant impact these differences can have on business success.



Headquartered on the U.S. east coast, **Gates and Company** has a strong track record of helping multinational businesses grow both in the United States and internationally. Our unique combination of management consulting and investment banking expertise helps ensure successful entry and/or expansion into the U.S.

DIE MACHT DES US-AMERIKANISCHEN MARKTES LOCKT WEITERHIN EUROPÄISCHE INVESTITIONEN UND GESCHÄFTSERWEITERUNGEN

Routinemässig machen sich sowohl grosse als auch kleine Firmen das enorme Potenzial der internationalen Märkte zunutze. Das Niveau der europäischen Investitionen und Geschäftserweiterungen in den USA ist weiterhin sehr hoch, beflügelt von der Grösse des Marktes, der Aufnahmebereitschaft für neue Technologien, dem hohen Gewinnpotenzial, den geringen Betriebskosten, der Verfügbarkeit von Arbeitskräften und den Handelsvorteilen durch NAFTA. Ohne Zweifel spielt der US-Markt eine zentrale Rolle und bietet Firmen die Möglichkeit, sich zu profilieren.

Die Gesetze des heimischen Marktes gelten in fremden Märkten oft nicht. Eine kritische Komponente des Erfolges ist die Zusammenarbeit mit einem Partner, der Einblick und Expertise im Zielmarkt mitbringt. Amerikanische Gesetze, Gebräuche und Geschäftspraktiken sind einfach anders – und viele europäische Firmen unterschätzen den wesentlichen Einfluss, den diese Unterschiede auf den Geschäftserfolg haben können.

Mit Hauptsitz in der US-Ostküste, **Gates and Company** hat nachweisbare Erfolge bei der Unterstützung von multinationalen Firmen in den Vereinigten Staaten sowie international. Unsere einzigartige Kombination von Management-Beratung und Investment Banking Expertise trägt zum erfolgreichen Markteintritt und/oder Markterweiterung in den USA bei.

Why Gates and Company?

Gates and Company's team has significant operating experience and understands how to start and grow businesses. We also have a solid understanding of European business requirements and culture as several of our team have lived, studied, and worked in Europe, and led divisions of European firms in the U.S.

Our three-phase **Rapid Market Entry™** methodology helps European-based companies establish operations and generate sales quickly by identifying and overcoming obstacles and avoiding time- and resource-consuming mistakes.

We tailor our support and expertise to meet our client's specific needs, whether selling **products** or **services**, or establishing **manufacturing** facilities. We have subject matter and industry experts who cover a range industries and functional areas. Our team consists of German nationals and Americans who speak both English and German and understand the idiosyncrasies of both countries.



Types of support can include:

- Strategic or business plan for market entry
- Marketing and/or sales plan
- Financial analysis and budgeting
- Organizational design
- Training and cross-culture education
- Partnership/alliance plans
- Acquisitions and joint ventures
- Capital formation – debt/equity
- Corporate governance
- Location selection
- Governmental and regulatory issues

Warum Gates and Company?

Das Team von Gates and Company besitzt umfassende operative Erfahrung und versteht es, Firmen zu gründen und aufzubauen. Wir haben auch ein gesundes Verständnis für die europäischen Geschäftsbräuche und Firmenkulturen, da mehrere unserer Teammitglieder in Europa gelebt, studiert und gearbeitet haben, und amerikanische Tochtergesellschaften europäischer Firmen geleitet haben.

Unsere drei-stufige Methodik des „**Rapid Market Entry™**“ hilft, durch die schnelle Identifizierung und Beseitigung von Hindernissen und die Vermeidung von zeitaufwendigen und kostspieligen Fehlern, europäischen Firmen schnell einen Standort zu gründen und Umsätze zu erzielen.

Unsere Unterstützung und Expertise wird auf die Bedürfnisse des Kunden abgestimmt, ob es sich um Marketing und Vertrieb von Erzeugnissen und Dienstleistungen, oder um den Aufbau von Fertigungsanlagen handelt. Wir haben Fach- und Industrieexperten für ein breites Spektrum von Branchen.

Unser Beratungsspektrum bietet u.A.:

- Strategie- und Wirtschaftsplanung für den Markteintritt
- Marketing und/oder Verkaufsplanung
- Finanzanalysen und Budgetierung
- Unternehmensstrukturierung
- Training und interkulturelle Ausbildung
- Planung von Partnerschaften und strategischen Allianzen
- M&A und Joint Ventures
- Kapitalbildung – Fremd-/Eigenkapital
- Corporate Governance
- Standortauswahl
- Behörden und Genehmigungsverfahren